

CONFÉRENCES - ATELIERS

NÉGOCIATION

Oser demander : l'art de la négociation !

Identifier les différents styles de négociateurs afin d'obtenir ce que vous désirez. Durant cet atelier, vous découvrirez des méthodes concrètes qui vous permettront de négocier avec assurance. Vous saurez comment oser demander.

THÈMES ABORDÉS

- Comprendre les règles de la négociation ;
- Apprendre à demander du pouvoir, des responsabilités et une rétribution financière adéquate ;
- Définir le négociable du non négociable ;
- Comprendre, anticiper ses réactions pour réussir sa négociation ;
- Conclure sa négociation : savoir saisir le meilleur moment.

RÉSULTAT VISÉ

La maîtrise de la négociation permet de sortir des sentiers battus en proposant des solutions gagnants-gagnants (win-win).



CAROLE PEREZ, COACH PROFESIONNELLE

« UNE FEMME D'ACTION, DE RÉSULTATS ET DE COEUR »

Coach professionnelle depuis 10 ans et passionnée par les relations humaines depuis toujours, Carole Perez accompagne de nombreux dirigeants, cadres supérieurs et entrepreneurs pour qu'ils passent à l'action et qu'ils dépassent leurs objectifs plus rapidement.

Par sa grande intuition, sa précision, sa capacité à déceler les talents et sa façon naturelle d'aller droit au but, Carole Perez amène ses clients à transformer leurs défis en succès et à atteindre leur plein potentiel.

Avec ses compétences de coach doublées d'une grande expérience du milieu des affaires, Carole Perez présente un profil unique apportant une réelle valeur ajoutée aux professionnels désirant agir activement pour leur réussite.

CAROLE PEREZ DÉTIENT UN CERTIFICAT D'AGRÉMENT DE FORMATEUR ÉMIS PAR **EMPLOI-QUÉBEC**

Plus d'infos sur www.caroleperez.ca
1176 Rue Bishop, Montréal, QC H3G 2E3
514-942-2626

Emploi
Québec 